



**Zukunftsorientierte  
Klimatechnik –  
anspruchsvoll und  
energiesparend**

Als eines der führenden Unternehmen der Luft- und Klimatechnik steht Kiefer seit mehr als 140 Jahren für Qualität und Design. Im Bereich Komponenten entwickeln wir für den in- und ausländischen Markt hochwertige Luftdurchlass-Systeme. Im Bereich Anlagenbau planen und realisieren wir in enger Zusammenarbeit mit Bauherren, Architekten und Planern maßgeschneiderte luft- und klimatechnische Anlagen.

Ziel ist stets die bedarfsgerechte und umweltschonende Luft- und Klimatechnik. Wartung und Service runden das Leistungsspektrum ab. Mehr als 100 Mitarbeiter/innen setzen die hohen Maßstäbe an Umwelt und Komfort engagiert um.

Zur Stärkung unserer Vertriebsorganisation suchen wir einen:

## **Vertriebsingenieur (m/w/d)** **Klimatechnische Komponenten** **für das Gebiet Nordrhein-Westfalen** **(Arbeitsort Stuttgart)**

### **Aufgabengebiet:**

Sie übernehmen den Vertrieb hochwertiger Luftdurchlass- und Kühldeckensysteme. Sie beraten und betreuen Planer, Architekten, Generalunternehmer und ausführende Fachfirmen. Hierzu gehören die Präsentation unserer Produkte, deren technische Auslegung mit Anordnungs- und Einbauvorschlägen sowie deren optimale Integration in die geplante Gebäudetechnik unter mechanischen und regelungstechnischen Gesichtspunkten. Im Zuge konkreter Auftragsvergaben übernehmen Sie auch die Vertragsverhandlungen. Zur Erfüllung Ihrer Aufgaben stehen Ihnen ein kompetentes Innendienstteam sowie erfahrene Außendienstkollegen zur Verfügung. Sie erhalten einen Firmenwagen auch zur Privatnutzung.

### **Anforderungen:**

Sie sollten gute Kenntnisse und Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte haben. Eine Ausbildung im Bereich der Gebäudetechnik (Techniker, Ingenieur) wäre vorteilhaft. Ihr Kommunikations- und Verhandlungsgeschick setzen Sie für Ihre Erfolge im Vertrieb ein. Sie präsentieren kundengerechte Lösungen und verstehen es, gleichermaßen zu überzeugen und zu begeistern. Eine selbstständige und verantwortungsvolle Arbeitsweise setzen wir voraus.

Der Schwerpunkt (70–80%) der Tätigkeit liegt im Stammhaus in Stuttgart. Fahrten ins Vertriebsgebiet zur Wahrnehmung von Kundenterminen runden das Aufgabenspektrum ab. Eine entsprechende Reisebereitschaft wird erwartet.

Wenn Sie eine verantwortungsvolle Tätigkeit mit hohem Gestaltungsspielraum zu schätzen wissen, freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Unterlagen. Fragen beantwortet Ihnen gerne Herr Ingo Kiefer vorab unter: 0711 / 8109-262.

Mehr Informationen über unser Unternehmen und Leistungen für Mitarbeiter finden Sie unter [www.kieferklima.de/karriere](http://www.kieferklima.de/karriere).

**Wir freuen uns auf Ihre  
Bewerbung per Post  
oder per E-Mail:**

Maschinenfabrik  
Gg. Kiefer GmbH  
Heilbronner Str. 380-396  
70469 Stuttgart

Tel.: 0711 / 8109-262

[personal@kieferklima.de](mailto:personal@kieferklima.de)



Seit 1877

**Kiefer**

Luft- und Klimatechnik

Neue Wege mit Luft